Clental / AI Academy

AI ИДЕИ ЗА СОБСТВЕНИЦИ НА БИЗНЕС

# 15 начина да ползваш AI, ако имаш малък бизнес

Не готови решения. Искри — конкретни неща, които пробваш днес и виждаш дали ти вършат работа.

| 15 | 5 мин | 0 € |
| --- | --- | --- |
| конкретни идеи | за да ги прегледаш | инструменти за старт |

# 15-те идеи

Всяка идея е нещо, което пробваш сам — не курс, не услуга, просто експеримент.

### 1 Обобщавай дълги имейл нишки за 10 секунди

Вместо да четеш 15 писма напред-назад с клиент, пусни цялата нишка в AI чат и поискай резюме с 3 буквени точки — какво иска клиентът и какво чакаш от теб.

**Пробвай:** Копирай последните 10 имейла и попитай „Обобщи какво иска клиентът и какво трябва да отговоря".

### 2 Генерирай варианти на оферта за 2 минути

Дай на AI твоите стандартни услуги и цени, и го помоли да състави 3 варианта на оферта — базов, среден и премиум — за конкретен клиент.

**Пробвай:** Дай контекст за клиента и кажи „Направи ми 3 нива на оферта: basic/standard/premium".

### 3 Превърни гласова бележка в структуриран план

Записваш си 2-минутна гласова бележка с идея докато шофираш, после я пускаш през транскрипция и молиш AI да я оформи като списък със задачи.

**Пробвай:** Транскрибирай бележката и кажи „Оформи като чеклист с приоритети".

### 4 Изготви отговори на чести въпроси от клиенти

Събери 10-те най-чести въпроса, които клиентите ти задават, и помоли AI да състави ясни, кратки отговори, които после да ползваш в чат или имейл.

**Пробвай:** Дай списък с въпроси и кажи „Напиши кратък, приятелски отговор на всеки".

### 5 Направи чернова на длъжностна характеристика

Когато търсиш нов човек в екипа, опиши накратко ролята и помоли AI да състави пълна обява — задължения, изисквания, тон на гласа на бранда.

**Пробвай:** Опиши ролята с 3 изречения и кажи „Направи обява за работа от това".

6

### Провери договор преди да подпишеш

Пусни договор или оферта от подизпълнител през AI и помоли да ти обясни клаузите на прост български, и да маркира нещо необичайно.

**Пробвай:** Постави текста и кажи „Обясни ми клаузите просто и маркирай рисковете".

7

### Изготви сценарий за телефонно обаждане

Преди труден разговор с клиент — например за забавено плащане — помоли AI да ти скицира какво да кажеш стъпка по стъпка, с място за твоя тон.

**Пробвай:** Опиши ситуацията и кажи „Дай ми 5 реплики за този разговор".

8

### Направи месечен финансов преглед от банково извлечение

Експортирай транзакциите за месеца в CSV и помоли AI да ги групира по категории, за да видиш бързо къде отиват парите.

**Пробвай:** Качи CSV файла и кажи „Групирай разходите по категория и обобщи".

9

### Генерирай идеи за име на нов продукт/услуга

Опиши какво прави новият продукт и за кого е, и поискай 15 варианта на име — после сам избираш кое звучи като теб.

**Пробвай:** Опиши продукта в 2 изречения и кажи „Дай ми 15 имена, кратки и запомнящи се".

10

### Направи чернова на договор за нов клиент

Дай на AI основните параметри — обхват, срокове, цена — и помоли за чернова на договор, която после проверява юрист преди подпис.

**Пробвай:** Опиши сделката и кажи „Направи чернова на договор с тези условия".

### 11 Преведи материали за чужди клиенти

Ако работиш с чуждестранни клиенти, пускай оферти и имейли през AI за превод, като изрично молиш да пази тона — не буквален превод дума по дума.

**Пробвай:** Постави текста и кажи „Преведи на английски, запази тона делови, но топъл".

### 12 Направи бърз SWOT анализ преди решение

Преди да вземеш по-голямо решение — нов пазар, нов продукт — опиши ситуацията и помоли AI за SWOT, само като отправна точка за твоето мислене.

**Пробвай:** Опиши решението и кажи „Направи SWOT анализ и посочи 3 риска".

### 13 Изготви скрипт за обучение на нов служител

Опиши как правиш дадена задача стъпка по стъпка гласово, после помоли AI да го оформи като писмена инструкция за обучение на нови хора.

**Пробвай:** Обясни процеса гласово и кажи „Оформи като инструкция със стъпки".

### 14 Анализирай отзиви на клиенти за общи теми

Събери последните 20-30 отзива (Google, Facebook) на едно място и помоли AI да намери повтарящи се похвали и оплаквания.

**Пробвай:** Постави отзивите и кажи „Намери 3 повтарящи се теми — добри и лоши".

### 15 Направи план за седмицата от бъркотия в главата

В неделя вечер изсипи всичко, което ти тежи на ума за бизнеса, в чат — без ред. Помоли AI да го подреди в приоритети за понеделник.

**Пробвай:** Изпиши всичко на бърза ръка и кажи „Подреди го в 5 приоритета за седмицата".

СЛЕДВАЩА СТЪПКА

# Това бяха 15 идеи. На уебинара показваме как да ги превърнеш в система.

На безплатния уебинар показваме точно как правим това с реални бизнеси — стъпка по стъпка, не на теория.

Запази си място на уебинара

Clental / AI Academy